

BESTYRELSENS BERETNING

ved formand Jørn Dalby

GENERALFORSAMLING DEN 2. MARTS 2020

på

ENGESTOFTE VED MARIBO

1. 2019 – det næsthøjeste udbytte i roerne nogensinde	1
2. Fornuftig sæson og en mere positiv stemning	1
3. Stigende sukkerpris i EU men fortsat på et meget lavt niveau	3
4. Fabriksudvalget v/ Troels Frandsen	4
5. Prøvevasken og fast topskive v/ Michael Grunnet Rasmussen	14
6. Foreningen og øvrige aktiviteter	16
7. Ny Brancheaftale og kontrakt for 2020 – samt fremtidige arbejdsopgaver	22
8. Kommende arbejdsopgaver	26
9. Afslutning	26

1. 2019 – det næsthøjeste udbytte i roerne nogensinde

Vi opnåede i 2019 det næsthøjeste udbytte i roerne nogensinde med et gns. på 13,5 tons sukker pr. ha – kun overgået af 2014. Sukkerprocenten var den laveste i mange år med kun 16,8 % i gns., men et rodudbytte helt i top på 80,2 tons pr. ha trak udbyttet op på det flotte resultat.

Arealet var med 29.066 ha ca. 5.000 ha mindre end året før – og dermed også mindre end det, der er brug for til at fylde fabrikkerne helt op.

Antallet af dyrkere er også reduceret – både som følge af det mindre kontraherede areal men også som følge af den almindelige strukturudvikling, så vi i 2019 var 821 dyrkere mod 930 i 2018.

I gns. faldt arealet pr. dyrker derfor en smule og er nu på 35,4 ha med sukkerroer pr. dyrker. Det er fortsat blandt de absolut højeste i EU.

Renheden endte på et fint niveau med 89,4 %, hvilket jeg vil betegne som et mere normalt niveau efter den ekstremt høje renhed i 2018 under de meget tørre forhold.

Resultat af kampagnen 2019, Danmark

Areal	29.066 ha
Dyrkere	821 stk.
Areal pr. dyrker	35,4 ha
Leverede rene roer	2.332.433 tons
Leveret polysukker	391.458 tons
Produceret hvidtsukker	368.313 tons
Sukkerindhold	16,8 %
Renhed	89,4 %
Rodudbytte pr. ha	80,2 tons
Polysukker pr. ha	13,5 tons

De nævnte tal er for de konventionelle roer. Siden 2017 har vi også haft dyrkning af økologiske roer, som Troels Frandsen vil informere nærmere om.

2. Fornuftig sæson og en mere positiv stemning

Det gode udbytte har været med til, at vi samlet set kan se tilbage på en fornuftig sæson, som er forløbet rimeligt efter planen.

Det betyder ikke, at alt er lutter idyl. F.eks. havde vi det tørt i begyndelsen af året, og det fortsatte i nogle områder med at være et problem gennem store dele af sæsonen og satte også lokalt sit præg på udbyttet. Roeprisen er heller ikke noget, der får os til at juble, men den kendte vi dog på forhånd.

Hvis jeg skal konkludere bredt på hele 2019-sæsonen og se på, hvor vi står i dag i forhold til for et år siden – så har udviklingen været positiv, og jeg står med en bedre fornemmelse i dag.

For et år siden havde vi netop afsluttet en 2018-kampagne med et lavt udbytte pga. tørken, en minimal roepris, en sukkerindustri med røde tal på bundlinjen, herunder Nordzucker, et nyt transportsystem, som fortsat ikke virkede optimalt, og en utilfredshed hos flere dyrkere tæt på fabrikkerne pga. en lavere betaling til transport af roerne for selvkørere. Og stemningen var i det hele taget ikke for god omkring roerne.

Og vores helt store udfordring var, at vi ikke havde fået tegnet kontrakter på et tilstrækkeligt stort areal til 2019. Med kun ca. 29.000 ha manglede vi – som jeg tidligere nævnte – mindst 3.000 - 4.000 ha for at nå op på den nødvendige roemængde

til vores to fabrikker i Nakskov og Nykøbing. Og jeg siger "vores" fabrikker, selvom vi som dyrkere jo desværre aldrig lykkedes med at få ejerskab til dem. For uanset det har vi som dyrkere langt hen ad vejen en fælles opgave med ejerne, Nordic Sugar, at få fabrikkerne til at køre bedst muligt, så puljen til deling mellem os dyrkere og Nordic Sugar kan blive størst mulig. Og her er det afgørende, at de to fabrikker får tilført den nødvendige mængde roer og kører med optimal udnyttelse af kapaciteten – og på sigt er det naturligvis også en nødvendighed for i det hele taget at have to fabrikker!

Da vi sidste forår skulle forhandle kontrakten for 2020 på plads, var kunsten derfor at finde frem til så mange små forbedringer som muligt inden for et budget hos Nordic Sugar, der var præget af de røde tal på bundlinjen og et omfattende spareprogram. Indenfor den snævre ramme lykkedes det at få skabt nogle forbedringer her og der, herunder indførelse af logistikpræmien, som overordnet har virket efter hensigten og givet flere hektarer, men den har også skabt utilfredshed hos nogle dyrkere – den vender jeg tilbage til.

Tiltagene i forhold til 2020-kontrakten har ført til – sammen med udviklingen i prisen på de alternative afgrøder, der altid er en vigtig parameter – at vi nåede i mål og fik øget arealet her til 2020 til omkring 32.000 ha, som var Nordic Sugars mål, da de lukkede for kontrakttegningen i november.

Samtidig fornemmer jeg også, at stemningen er blevet mere positiv overfor roerne i løbet af det seneste års tid. Vi er nok også ved at vænne os til, at roerne er blevet en mere almindelig afgrøde. Selvfølgelig skal roerne kunne konkurrere med de andre alternativer, men vi er også klar over, at de gyldne tider, hvor roerne gav en væsentlig større afregning pr. ha end korn og raps, næppe vender tilbage.

Vi vil også gerne bevare roerne i sædskiftet, og vi er også bevidste om roernes betydning for vores lokale arbejdspladser og vores område i det hele taget.

Ophøret af EU's sukkerkvoter i 2017 førte til mange ændringer, og vi fortsætter naturligvis med at optimere på vilkårene i kontrakten – vi bliver på begge sider af bordet hele tiden klogere og retter til på de ting, der ikke har fungeret.

Vi skal samtidig have for øje, at vi endnu ikke er i mål med roearealet, hvor Nordic Sugar de kommende år gerne vil have lidt ekstra hektarer, så vi når tilbage op på en produktion mellem 400.000 og 450.000 tons hvidtsukker, der var niveauet før 2017. Med den mere positive stemning i forhold til roerne tror jeg også, at vi når i mål med det, men det er klart, at vi skal fortsætte med at optimere, og så har vi ikke brug for modgang udefra for roerne – tværtimod!

I den sammenhæng er det utroligt positivt, at der nu er afsat 16 mio. kr hos energiselskaberne til en forundersøgelse af muligheden for at etablere et biogasnet på Lolland og Falster med en forbindelsesledning til naturgasnettet på Sjælland. Lykkes det, vil det have en meget stor betydning for energiforsyningen til de to fabrikker, som står foran krav om en grøn omstilling på deres energi og store investeringer i det. En etablering af et biogasnet vil have en stor positiv virkning for klimaet og samtidig gavne fabrikernes økonomi og i sidste ende dermed også vores – dyrkernes økonomi. Og et biogasnet på Lolland og Falster vil naturligvis også være positivt for den øvrige del af landbruget, der får en ekstra afsætningsmulighed for bl.a. gylle.

Omvendt ved vi også, at der ligger store udfordringer foran os både på den politiske front og på den forsøgsfaglige udvikling af roedyrkingen. Jeg kan blot nævne hele pesticidområdet, hvor midlerne bliver færre og færre – og hvis jeg siger Gaucho, så behøver jeg næppe sige meget mere, for at tage det seneste eksempel.

Udviklingen i sagen med Gaucho er helt grotesk. Ministeren står frem i november på TV og udsender samtidig en pressenyhed, som fortsat ligger på deres hjemmeside.

Her siger hun, at de vil give dispensation til brug af Gaucho her i 2020 – bl.a. af hensyn til de 450 lokale arbejdspladser i den danske sukkerproduktion. Ganske vist er det Miljøstyrelsen, der formelt giver godkendelsen, men med udtalelsen betragtede vi det som en formsag.

Desværre skete der så det, at Rigsrevisionen kom med en rapport generelt om statens udstedelse af dispensationer, hvilket betød, at der skal en "second opinion" ind over, for at der kan gives en dispensation.

Sagen har trukket ud og trukket ud, og jeg føler, at vi som erhverv er blevet trukket rundt i manegen på en ganske uanstændig måde. Vi er gentagne gange blevet lovet en afgørelse "i morgen", men den er som bekendt ikke kommet endnu. De lokale arbejdspladser på Lolland og FASTER har åbenbart heller ikke længere betydning for de ansvarlige politikere!

Vi har kæmpet her til det sidste på mange fronter og med hjælp af andre også, men lige lidt ser det ud til at hjælpe. Vi har ikke helt givet op, men alt tyder på, at det bliver uden bejdning med Gaucho af roefrøet her til 2020. Myndighederne har tilsyneladende ingen respekt eller forståelse for, at vi arbejder med nogle deadlines, som bl.a. er bestemt af naturen, og hvornår vi skal ud og så.

Det virker som om, at vores nuværende regering ikke vil landbruget!

Jeg vil herunder gerne rette en stor tak og ros til Bo Secher for et kæmpe arbejde med at få dispensationen – selvom det ender med ikke at bære frugt, så har arbejdet ikke været mindre af den grund.

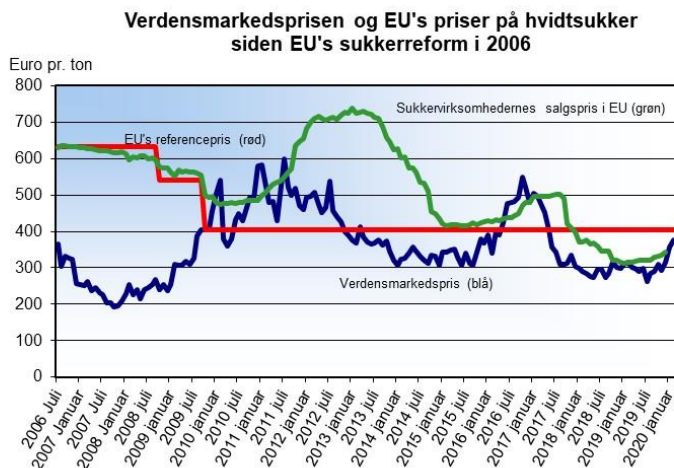
3. Stigende sukkerpris i EU men fortsat på et meget lavt niveau

Sukkermarkedet, både i EU og verdensmarkedet, er naturligvis afgørende, og her ser vi heldigvis en udvikling i den rigtige retning efter en lang nedtur.

Sukkerprisen i EU har ligget ekstremt lavt i mere end 2 år, hvor den har været under EU's referencepris på 404 Euro pr. ton sukker. Og i mere end et år – siden efteråret 2018, har den ligget helt nede og svinget omkring 320 Euro. Resultatet har været underskud i sukkervirksomhedernes regnskaber og minimale roepriser til dyrkerne.

En konsekvens har f.eks. været, at EU's største sukkervirksomhed Südzucker sidste år lukkede 5 sukkerfabrikker i Tyskland, Frankrig og Polen, og Nordzucker, som vi leverer til, har iværksat et omfattende spareprogram.

Situationen har været fremprovokeret af rigelig med sukker på EU's marked, efter at nogle af de store lande – Frankrig, Tyskland, Holland, Belgien, Polen og England – øgede deres areal og sukkerproduktion i 2017 efter ophøret af EU's sukkerkvoter.



Vi kunne måske have været reddet af verdensmarkedet, men her har prisen også været helt i bund de senere år, så afsætningen af det overskydende sukker på verdensmarkedet er sket til en meget lav pris.

Overskuddet af sukker i EU kombineret med den lave verdensmarkedspris har således presset sukkerprisen i EU helt i bund.

Nu ser vi heldigvis en bedring i prisen på verdensmarkedet som følge af en lavere produktion på verdensplan, hvor flere års overskudsproduktion er afløst af et underskud. Der er fortsat rigelig med sukker på lager, så der er på ingen måde udsigt til en mangelsituation, men skiftet til en negativ sukkerbalance har – som man også kunne forvente – ført til en stigning i sukkerprisen på verdensplan.

I EU har vi samtidig set et mindre udbud af sukker end forventet efter tørken – først i 2018 og nu igen her i 2019 sydpå i Europa. Der er fortsat ikke tale om en permanent reduktion i produktionen i EU, sammenlignet med stigningen i 2017, så balancen kan tippe igen måske allerede om et år, hvis vi oplever en stor høst her i 2020, men den højere verdenspris kan så forhåbentligt hjælpe os.

Også i EU har vi de seneste måneder set små stigninger i sukkerprisen, men udviklingen sker med meget små skridt, og den seneste prisrapportering fra EU-Kommissionen for december 2019 viser en gns. sukkerpris i EU på 342 Euro pr. tons. Der er grundlag for lidt optimisme, men jeg må understrege, at vi fortsat ligger langt under EU's referencepris på 404 Euro. Vi er således ved at løfte os lidt fra det ekstreme bundniveau, men vi har fortsat et godt stykke op til – hvad vi kan kalde en "normalpris" på de 404 Euro. Stigningen giver således ikke grundlag for de store armbevægelser – foreløbig drejer det sig hos sukkervirksomhederne om at få sorte tal på bundlinjen igen.

Vi har forståelse for, at det er begrænset, hvad der er at gøre godt med i forhold til roeprisen, når der er lavvande i kassen, men vores klare budskab til Nordzucker har samtidig været, at når der igen kommer overskud og en fornuftig indtjening, skal vi som dyrkere selvfølgelig også have en rimelig andel i den.

Jeg vil nu give ordet til Troels Frandsen, ordfører for fabriksudvalget, som vil komme nærmere ind på forløbet af kampagnen og arbejdet i fabriksudvalget.

4. Fabriksudvalget v/ Troels Frandsen

Vi har de sidste to år i bestyrelsen arbejdet med ét samlet fabriksudvalg for vores to sukkerfabrikker i hhv. Nakskov og Nykøbing – i modsætning til tidligere med et fabriksudvalg til hver fabrik.

Fabriksudvalget er sammensat af 3 bestyrelsesmedlemmer: Troels Frandsen (ordfører), Michael Rasmussen (tilsynsførende med prøvevasken) og John Reese Jensen.

I kommissoriet for udvalget står bl.a. at: "Udvalgets formål er at arbejde med og behandle alle relevante sager med betydning for især de lokale relationer mellem roedyrkerne og sukkervirksomheden samt lokale myndigheder. Herunder skal udvalget arbejde for, at dyrkerne får smidige og gode forhold i forbindelse med kontraheringen, dyrkningen og leveringen af roer til sukkervirksomheden samt i øvrigt varetage dyrkernes interesser i forbindelse hermed i sager overfor sukkervirksomheden."

Under arbejdsopgaver står bl.a. at "Udvalget skal opbygge en nær kontakt og dialog med sukkervirksomheden for herigennem bedst muligt at kunne varetage dyrkernes interesser.

Udvalget skal føre tilsyn med prøvevasken i Nakskov og prøveudtagningen på fabrikkerne i Nakskov og Nykøbing."

ÅRETS VÆKSTSÆSON

Konventionelle roer

Vejen til det meget flotte høstresultat i roemarkerne i 2019 var ikke bare en lige vej til målet uden forhindringer.

Med en kombination af jeres engagement og faglighed samt bedre vejrforhold blev finaleresultatet for årets roekampagne rigtig fint.

Faktisk blev høstresultatet for dyrkningsåret 2019 det næstbedste nogensinde – kun overgået af 2014.

Det tørre og udfordrende år 2018 var lagt bag os, og vi var klar til at tage hul på 2019.

Vinteren 2019 var ikke speciel hård – og der var gode forhåbninger om at komme tidligt i gang med såarbejdet, men i marts måned satte det ind med en masse regnvejr. Marts 2019 blev faktisk rekordvåd – det er længe siden, at marts måned har været så våd.

Roesåningen startede den 28. marts og strakte sig ind i den første del af april måned. Vestlolland var tidligst på den efterfulgt af resten af dyrkningsområderne.

Vi fik høje temperaturer – og de tidligst såede marker spirede hurtigt frem i varmen primo april.

De lidt senere såede marker blev noget udfordret, da vejret skiftede i starten af april – det blev meget blæsende, jorden tørrede ud, og der skulle passes meget på den fugtighed, der var i jorden under såarbejdet. April blev meget nedbørsfattig, og fremspiringen blev noget udfordret.

En del roefrø spirede først, da der kom vand sidst i april/primo maj. Der var mange steder både 2. og 3. generation af fremspiring. Årets vækstbetingelser skulle siden vise sig fra den gode side – så selv de senest fremspirede frø blev også til roer.

Ukrudtsbekæmpelsen blev også udfordret, men slutresultatet blev rigtig fint med meget rene roemarkere.

En del command-sprøjtninger blev udført.

Den almindelig ukrudtssprøjtning startede under kølige og fugtige forhold i slutningen af april måned – roerne blev mange steder skadet med gul-farvede blade – nogle steder blev bladene helt svedet af.

Trods den hårde medfart kom roerne igen, og effekten af ukrudtssprøjtningen blev som nævnt rigtig fin – næsten alle marker fremstod rene.

Tilvæksten i roemarkerne tog fart hen i maj måned, og i juni måned kunne vi se, at der stod nogle flotte roemarkere – og hvad stokløbere angår, blev det et nemt år.

Juli og august måneder blev i forhold til nedbør og solskinstimer under normalen – nogle roemarkere blev udfordret af bormangel.

Rustangreb i roemarkere var den store udfordring i efteråret 2019.

Økologiske roer

I de økologiske roer blev der i 2019 generelt opnået flotte udbytter.

De økologiske roer blev i gennemsnit etableret senere end de konventionelle – de fleste økologiske roer blev sået fra den 10. april og frem til slutningen af april.

April måneds vejr med meget vind og lille nedbørsmængde blev også en udfordring for fremspiringen.

Få skadedyr og sygdomme under fremspiringen og gode forhold til mekanisk ukrudtsbekæmpelse bidrog væsentligt til, at de økologiske roer kom godt gennem vækstsæsonen – et højt udbyttepotentiale var skabt.

Der er ingen facitliste eller nemme løsninger på, hvorledes flotte resultater opnås – men jeg har lyttet mig til, at faktorer som planlægning, rettidighed og beredskab er væsentlige faktorer, som skal være på plads.

Mange gode kræfter bliver brugt på at finde løsninger mht. robotter m.v. – det bliver spændende at følge denne udvikling!

KAMPAGNESTART

I juli og august måneder fik vi som nævnt betydeligt lavere nedbørsmængder end normalt. Derfor var det noget spændende, hvorledes Nordic Sugars prøveoptagninger ville falde ud.

Nordic Sugar gennemførte 3 prøveoptagninger, og alle 3 prøveoptagninger viste betydeligt højere rodmængder end normalt men med sukkerprocenter under normalen. Positive forventninger til årets roehøst var absolut til stede.

Fra Danske Sukkerroedyrkere kæmper vi hvert år for så sen en kampagnestart som muligt. Grundlæggende har vi roedyrkere og Nordic Sugar samme interesse – vi ønsker så stor en roemængde som muligt, mest mulig sukker i siloerne og alt andet lige flest mulige penge i alles lommer – både hos Nordic Sugar og os dyrkere.

Med et forholdsvist lille roeareal i 2019 – et ikke tilfredsstillende areal som tidligere nævnt – var der basis for at trække kampagnestarten. Allerede den 7. august 2019 meldte Nordic Sugar ud om en foreløbig kampagnestart den 1. oktober.

Vi vil gerne rose Nordic Sugar for større åbenhed omkring kampagnestarttidspunktet – vi forventer det er stilen fremover!

UDBYTTER OG PRODUKTIONSTAL

Økologiske roer

Da Nordic Sugar startede den økologiske sukkerroeproduktion op igen i 2017, hilste vi fra Danske Sukkerroedyrkere den velkommen. Vel vidende at den økologiske produktion sikkert ville kræve nogle års hårdt arbejde, inden produktionen ville hvile i sig selv – for derefter at bidrage positivt til resultatet hos Nordic Sugar.

Vi kender ikke noget til de økonomiske tal – udover det dyrkerne bliver afregnet, og det et kilo økologisk sukker ca. koster i butikkerne. Men som i alt anden produktion skal der sikkert noget volumen bag ved, før den er lønsom.

Produktionen af de økologiske roer har siden opstarten i 2017 udviklet sig særdeles positivt.

I 2017 var gennemsnitudbyttet 3,34 t/ha.

I 2018 var gennemsnitudbyttet 5,78 t/ha.

I 2019 var gennemsnitudbyttet 7,90 t/ha.

Arealet var i 2019 på 450 ha – et noget større areal end det foregående år.

Nordic Sugar ønsker at øge det økologiske areal med roer yderligere til 2020 – kontrakttegningen hertil skulle stadigvæk være åben!

Der er variation i udbytterne – topscoren er på 12 ton/ha, og bunden er ca. 1 ton/ha, men sammenfattende kan vi konkludere, at hovedparten af dyrkerne ligger med et meget pænt udbytte.

Som med alle andre afgrøder er I økologiske roedyrkere afhængige af vejret – men ingen tvivl om at jeres faglighed er en væsentlig del af forklaringen på de flotte resultater.

Konventionelle roer

Hovedtallene for de konventionelle roer har Jørn Dalby vist.

Det gennemsnitlige flotte udbytte på 13,5 tons sukker pr. ha dækker over variationer fra omkring 12,1 tons til 14,7 tons i de bedste områder.

Udbytte pr. region i kampagnen 2019

Region		Renhed %	Polsukker %	Rene roer ton/ha	Polsukker ton/ha
1	Jylland	84,0	15,0	6,7	1,0
2	Nordfyn	89,2	16,4	68,4	11,2
3	Sydvestfyn	80,0	15,7	7,4	1,2
4	Sydøstfyn	89,0	16,5	83,5	13,8
5	Vestsjælland	89,8	16,3	79,2	12,9
6	Nordsjælland	89,0	16,2	74,5	12,1
7	Midtsjælland	89,5	16,3	79,6	13,0
8	Sydsjælland	89,4	16,8	81,0	13,6
9	Møn	89,6	16,9	79,4	13,4
10	Nordfalster	89,5	16,9	80,3	13,6
11	Sydfalster	89,2	17,0	86,2	14,7
12	Østlolland	89,5	17,0	79,3	13,4
13	Nordmidtlolland	89,7	16,9	78,5	13,3
14	Sydmidtlolland	89,4	17,1	79,8	13,7
15	Nordvestlolland	88,9	16,9	81,7	13,8
16	Sydvestlolland	89,1	16,9	82,9	14,0
Total:		89,4	16,8	80,5	13,5

Også i forhold til de andre lande i Nordzucker kan vi glæde os over det flotte udbytte i Danmark, hvor vi med de 13,5 tons ligger helt i top. Sverige har også haft et utroligt flot resultat med en tangering af deres rekordudbytte fra 2014 på 12,2 tons, selvom indkøringsvanskeligheder efter de store nyinvesteringer på fabrikken i Örtofta gav store forsinkelser, og kampagnen først sluttede den 14. februar. Også Finland fik ny rekord med et udbytte på 7,7 tons. Udbyttet i Tyskland blev også pænt med 12,8 tons men er dog lidt ramt af, at det har været ret tørt flere steder længere syd på i Europa.

NAKSKOV

Sukkerroekampagnen 2019 begyndte i Nakskov med leveringer den 30. september. Opstarten blev udfordret af dårlige optagerforhold i markerne pga. megen nedbør – fabrikken manglede i starten nogle roer, som blev tilkøbt fra Sjælland.

De sidste roer blev leveret den 15. januar, og den 16. januar 2020 blev det sidste sukker produceret. I alt en kampagne på 108 døgn.

I alt blev der oparbejdet 1.193.964 tons rene roer.

Gennemsnitlig produktion 11.000 tons snitter pr. døgn, flot!

Generelt har Nakskov kørt en meget stabil kampagne.

Kampagnens store flaskehals var roernes vej gennem diffusionstruggene pga. den forholdsvis lave sukkerprocent – en udfordring som stod på gennem hele kampagnen.

Roernes kvalitet vedblev med at være stabil hele vejen igennem kampagnen, og det blev også et år uden udfordringer med frost og sne.

NYKØBING

Nykøbing startede med leveringer af de økologiske roer den 30. september, og den økologiske del af kampagnen forløb fint. Efter den økologiske kampagne valgte fabriksdirektør Jesper Jeppesen at "genstarte" fabrikken. Fabrikken havde oplevet nogle mekaniske svigt, som igen gav nogle proces tekniske udfordringer. Udfordringerne havde ikke noget at gøre med de økologiske roers vej gennem fabrikken. Fabrikken kom tilbage i omdrejninger og begyndte først oparbejdningen af de konventionelle roer den 9. oktober.

Fabrikken var lidt udfordret af nogle bump på vejen, men her i kampagnen blev oparbejdningen stabil på et godt niveau – roernes forholdsvis lave sukkerprocent var også en udfordring for tempoet i Nykøbing.

De sidste roer blev leveret den 20. januar, og den 21. januar 2020 blev det sidste sukker produceret.

I alt en kampagne på 113 døgn.

I alt blev der oparbejdet 1.138.469 tons rene roer.

Gennemsnitsproduktion 10.000 tons snitter pr. døgn.

AGRILOG, APP, TRANSPORTORDNING, LEVERINGSKONTRAKTER

Agrilog-systemet, som bl.a. holder styr på os roedyrkere og alle vores roemark, blev til kampagnen 2018 rullet fuldt ud – det gav som ventet nogle udfordringer, men samtidig åbnede det også nogle muligheder.

Jeg er overbevist om, at Nordic Sugar gør sig umage for at tilføre systemet forbedringer og optimeringer, der gavner os.

Der er stadigvæk plads til forbedringer – men jeg tør godt konkludere, at agriloggen var en bedre oplevelse for os alle i 2019 end 2018.

Der er mange informationer, der samles med det formål at afvikle roekampagnen mest smidig og effektivt for os alle.

Nordic Sugar har inddelt transporten i 13 områder, hvor roerne i dag køres af 11 transportører, som Nordic Sugar har lavet aftaler med.

Områderne er ca. fordelt med 180.000 tons roer i hvert – nogle lidt større og nogle lidt mindre.

Hybridkørere (dyrkere der kører en mindre del af deres roer i starten af kampagnen) og selvtransportører (dyrkere som kører gennem hele kampagne) udgjorde 12 % af den leverede roemængde i kampagnen 2019.

I 2018 var det at være hybridkører ikke ensbetydende med, at man fik lov til at levere hybridroerne færdig i starten af kampagnen, før man overgik til at få hentet med vognmand fra Nordic Sugar. Det fik vi fra Danske Sukkerroedyrkere aftalt med Nordic Sugar, at de skulle rette til, således at alle hybridkørere i kampagnen 2019 selv har leveret i starten af kampagnen, inden de begyndte at få hentet roer af Nordic Sugar. Tilsammen for alle transportører er der i kampagnen 2019 leveret ca. 72.000 læs roer fordelt på de 2 fabrikker.

Transport og leveringsplaner fylder naturligt meget i kampagnen.

Overordnet er transporten forløbet godt i kampagnen – det er det, vi hører i bestyrelsen, når vi taler med jer – men dermed ikke sagt, at der ikke er plads til forbedringer. Udgangspunktet for en god oplevelse omkring transporten er, at man får forventningsafstemte tingene med dem, man samarbejder med. Her har vi alle et medansvar.

Det starter allerede med, at Nordic Sugar beder jer indtegne roemarkeringer + plan for jeres leveringsrækkefølge.

- Vi har i bestyrelsen overfor Nordic Sugar fremført, at i nogle tilfælde kan det være svært at prioritere markernes leveringsrækkefølge allerede om foråret. Nordic Sugar har lyttet og spørger derfor nu os dyrkere en ekstra gang i august lige før leveringsplanerne skal udarbejdes af Nordic Sugar og vognmændene.

- Aftalen med Nordic Sugar er, at vognmændene skal tage kontakt til jer, før de laver planerne. Desværre hører vi, at en del af jer ikke hører noget fra vognmændene. Vi har fremført dette overfor Nordic Sugar, som har lovet at stramme op på det – men hjælp også selv til. Har I ikke hørt fra vognmanden lidt henne i august, så kontakt selv vognmanden. Tag en dialog om jeres ønsker!

I den leveringskontrakt I har med Nordic Sugar står, hvor mange leveringer I har ret til i forhold til jeres kontraktmængde. Vognmanden vil i mange tilfælde gerne have færrest mulige leveringer pr. dyrker – så få aftalt det klart med vognmanden.

- Få også en dialog med vognmanden om, hvornår I skal starte og slutte leveringerne. Vognmanden skal rotere jer fra år til år, så hvis I f.eks. leverede i starten af kampagnen sidste år, skal I ikke igen levere først næste gang – og ligeså omvendt. Tag dialogen!

Nordic Sugar ønsker forståeligt nok færrest mulige ændringer, når planerne er lagt. På roemødet i starten af februar havde Mette Andersen fra Agrigentret et godt indlæg omkring evt. ændringer i leveringsplanerne.

Vi fornemmer i bestyrelse, at langt de fleste af jer langt hen ad vejen er godt tilfredse med transporten af jeres roer.

Leveringsplanerne er dynamiske. Det har vi alle oplevet i kampagnen, hvor vi stille og roligt har fået rykket vores leveringer til senere datoer – simpelthen fordi roerne udviklede sig meget positivt hen over kampagnen, og der blev en langt større tonsmængde end kalkuleret fra starten.

Desværre får vi også nogle henvendelser om, at leveringsplanerne er blevet "overdynamiske", hvor en dyrker pludseligt bliver flyttet 10 - 14 dage, uden det er aftalt. Det er ikke i orden – her skal I tage fat i Agrigentret!

Vi hører nogle gange, at I ikke selv har valgt vognmanden – hvis I selv bestilte og betalte direkte for vognmanden, kunne I skifte ham ud, hvis ikke samarbejdet fungerer. Korrekt, det kan i ikke i dag. Men har I udfordringer, skal I kontakte Agrigentret.

Jeg er overbevist om, at vognmændene vil gøre alt for at have et godt samarbejde. Modsat, hvis I er nødt til at kontakte Agrigentret om problemer – det tæller ikke til vognmandens fordel. Vognmændene arbejder på nogle kontrakter, som er åremålsbestemt – så Nordic Sugar kan altså skifte dem ud, hvis de ikke er tilfredse.

Jeg kan kun opfordre til, at I etablerer et godt samarbejde med vognmanden omkring afhentningen af roerne:

- Vær i kontakt med vognmanden.
- Etabler nogle gode roekuler.
- Gå ud og kig på vognmandens arbejde, når der hentes roer.

- Tag dialogen med renselæsemaskinen om kvaliteten af arbejdet.
- Som udgangspunkt skal det tage 10 min. at læse et læs roer.
- Det kan også være, at I kan blive enig med vognmanden om, at for en specifik roekule skal det tage 12 min. for et læs, mens det for en anden kule skal tage 8 min. Tag dialogen!
- Meld tilbage til vognmanden med resultater på prøver. Giv ris/ros til vognmanden i en god tone. I er alle dygtige virksomhedsledere – jeg er overbevist om, at I kan løfte dette positivt.
- Og husk: renselæsemaskinen kan ikke udrette mirakler. Forhold som dårlig placering af roekule i opkørt forager og roer taget op under dårlige forhold osv. – det kan renselæsemaskinen ikke redde. Har I lavet et godt materiale med jeres optagning, er I godt på vej.
- Brug app'en på jeres telefon. Her er svartiderne mange gange kortere, end hvis I går ind over computeren. Vi har fra Danske Sukkerroedyrkere opfordret Nordic Sugar til at arbejde på svartiderne på app'en.

Vi har bedt Nordic Sugar om at optimere, så vi kan se læssetiderne på hvert enkelt læs roer.

Når en leveringsrunde er færdig i dag, modtager I en mail med alle læssene på – de tider I kan se, det er, når lastbilen har "connected" med renselæsemaskinen. Det er ikke den reelle læssetid.

Det vi fra Danske Sukkerroedyrkere har påpeget er, at vi i fremtiden gerne vil kunne se den nøjagtige læssetid på hvert enkelt læs.

PRØVER PÅ JORD OG SUKKER

Hvis I har nogle meget afvigende jordprøver eller sukkerprøver, har vi fra Danske Sukkerroedyrkere aftalt nogle modeller for at rette prøverne.

I kampagnen er der blevet rettet én sukkerprøve, som havde stor afvigelse. På jordmodellen er der også rettet nogle prøver.

KULEDÆKNING

Ved kampagnen 2019 er vi bekendt med, at nogle dyrkere ikke kunne få dækket sine roekuler hurtigt nok – simpelthen fordi nogle kuledækkere var løbet tør for Toptex.

Vi har i Danske Sukkerroedyrkere fremført dette problem overfor Nordic Sugar, som har lovet at sætte fokus på det – bl.a. skal Nordic Sugar ud og lave nye aftaler/genforhandle aftaler med kuledækkerne.

Da Toptex'en gjorde sit indtog, var det under nogle vilkår, hvor vi dykkere selv betalte for pålægning og afgang af dugene.

Vi blev så kompenseret økonomisk af Nordic Sugar for de tons, der lå under dugene. Dengang kunne der i flere tilfælde ligge mellem 250 tons og 300 tons roer pr. dug. Sidenhen fik vi fra Danske Sukkerroedyrkere forhandlet en aftale på plads om, at dækning af roerne er en del af prisaftalen.

I dag betaler vi således ikke direkte for at få dækket og afdækket roerne.

Nu bliver vi i Danske Sukkerroedyrkere mødt med et stærkt krav fra Nordic Sugar om at ændre ordning tilbage til gamle dage – dvs. at vi betaler omkostningen pr. dug, og Nordic Sugar giver os compensation pr. ton under dugene.

Og det bliver vi mødt med af den årsag, at tons roer under hver dug er faldet ganske meget, efter at Nordic Sugar har overtaget ordningen.

I kampagnen 2019 var den gennemsnitlige mængde under hver dug på 197 tons. Nordic Sugar har i deres kalkuler beregnet, at der i gennemsnit skal være 210 tons under hver dug.

Mange af jer lever fint op til dette mål i dag, men skal vi kunne forsvare den nuværende ordning, skal vi i fællesskab have løftet antal tons under hver dug!

Når roerne kules med henblik på dækning, så øg jeres fokus på:

- Kulernes optimale længde – mål op og afmærk med nogle pinde.
- Planlæg hvor kulerne skal ligge.
- Sørg for at kulerne er bredde nok, 9,5 meter.
- Lav kulerne rette.
- I sidste sæson planlagde jeg selv ud fra 12 meter kule pr. ha roer.

Jeg er sikker på, at vi i fællesskab kan løse dette uden sanktioner og ændring i ordningen fra Nordic Sugar.

BREMSETEST/ BREMSEMÆRKER

Danske Sukkerroedyrkere fortsatte i 2019 kampagnen med bremsetest af roevogne. Testen kan også bruges af andre vogne i landbruget.

Vores fire aktører som er med i ordningen: Johannes Mertz, Pouls Bremseservice, Gloslunde Maskinfabrik og Sawo satte i 2019 tilsammen 50 bremsemærker på godkendte vogn, hvilket er på niveau med 2018.

Ordningen nyder stor respekt og anerkendelse hos politiet. Udgiften til ordningen er ganske lille.

Vi har fra Danske Sukkerroedyrkere valgt at videreføre ordningen her i 2020 sammen med vores 4 aktører – dels er det som nævnt en ordning, der nyder stor anerkendelse, dels er udgiften minimal for os med et par tusinde kroner til trykning af mærkerne.

FÆRDSELSGRUPPEN

Vi er fortsat aktive i færdselsgruppen – ”Landbrug & Fødevarers Trafikgruppe for Primær Færdsel”, som den hedder.

Knud-Erik Clausen er vores ekspert og medlem i gruppen, hvor nogle af de seneste emner er TEMPO 40, max-længden på vores køretøjer, nye EU-krav til bremsesystemer og nye krav til refleksplader.

Vi vil ikke i dag gå nærmere ind i detaljerne på arbejdet, hvor jeg vil henvise til det nye nummer af Sukkerroenyt, hvor Knud-Erik har en artikel om det.

Jeg vil også gerne henvise til hjemmesiden landtrafik.dk, som har været en del af gruppens arbejde. Det er en rigtig god side, hvor I f.eks. kan finde en masse god information om reglerne, der gælder for vores landbrugskøretøjer, når vi kører på vejene.

Samtidig vil jeg gerne rette en stor tak til Knud-Erik for det store arbejde, som du udfører med din store ekspertise på området.

MØDE MED LOLLAND KOMMUNE

I lighed med sidste år har fabriksudvalget sammen med Agricenteret haft dialogmøde med Lolland Kommunes vejafdeling.

Ved mødet var der deltagelse af fabriksudvalget, Agricentret, transportørgrupperne til Nakskov Sukkerfabrik samt ledelsen af vejafdelingen i Lollands Kommune + vejformændene. Repræsentanter fra Guldborgsund Kommunes vejafdeling deltog som gæster. Til mødet var der fuld opbakning fra alle parter.

Dialogmødet ser vi som et supergodt forum til at skabe indsigt i og forståelse for hinandens arbejdsområder med det sigte at skabe de bedste rammer for roernes vej fra markerne til sukkerfabrikkerne.

MØDE MED GULDBORGSUND KOMMUNE

Vi har derimod ikke haft møde med Guldborgsund Kommune, men vi har været i kontakt med kommunen og opfordret dem til at indkalde til møde i lighed med Lollands Kommune. Og resultatet er, at der er et møde på vej med Guldborgsund Kommune, som vil blive afholdt inden næste kampagne.

Guldborgsund kommune har dog kontaktet os pga. nogle uheldige situationer på vejene under sidste kampagne:

- Flere steder er der eksempler på, at vejrabatterne har fået en meget hård medfart.
- Lægges der jernplader ud, skal det anmeldes og godkendes af kommunen.
- Eksempel på at lastbiler køre helt frem til læssestedet og holder i kø.

Jeg vil gerne opfordre til, at I tager dette seriøst – alternativt kan fremtiden byde på, at vi bliver mødt med f.eks. krav fra Guldborgsund Kommune om at etablere læssepladser.

MØDER MED NAKSKOV SUKKERFABRIK

Fabriksudvalget har i lighed med tidligere år i kampagnen haft møde med Nakskov Sukkerfabrik. Ved mødet deltog fabriksdirektør Allan Borreskov og fra Agricenteret Bo Secher og Mette Andersen.

Vi modtog en god orientering og bliver ført lidt dybere ind bag fabrikkens dagligdag, både om positivt og negativt. Et godt og informativt møde, hvor vi var rundt om mange aktuelle ting.

Prøvevasken blev besøgt og gennemgået. Vi drøftede rutiner og tiltag i prøvevasken i forhold til, at vi næste kampagne starter op med fast topskive.

Michael Rasmussen er ansvarlig for tilsyn i prøvevasken og kommer her efterfølgende nærmere ind på arbejdet i prøvevasken.

Tak til Allan, Bo og Mette for et godt møde.

BESØG PÅ NYKØBING SUKKERFABRIK.

Midt i kampagnen besøgte en samlet bestyrelse for Danske Sukkerroedyrkere sukkerfabrikken i Nykøbing.

Vi blev taget godt imod af fabriksdirektør Jesper Jeppesen og Bo Secher.

Ved besøget i november var Jesper Jeppesen godt tilfreds med fabrikkens aktuelle fart.

Kampagnens første del i Nykøbing var dog noget udfordrende med den omtalte genstart af fabrikken.

Bestyrelse blev vist rundt og godt orienteret om fabrikkens drift.

Tak til Jesper Jeppesen og Bo Secher for et godt besøg på Nykøbing Sukkerfabrik med en god dialog.

CARBOKALK

Mht. Carbokalk er der samlet for Nykøbing og Nakskov udlevet nogenlunde samme mængde som året før og med nogenlunde lige meget fra hver fabrik.

I Nakskov har kvaliteten været fin, mens man i Nykøbing er mere udfordret.

Nakskov lå inde med et overgangslager, som de udleverede før kampagnen – og pt. er det Nykøbing, der ligger inde med et stort lager.

Fremtiden for kalken er af flere grunde ikke blevet nemmere:

- Der er kommet nye regler, hvor Nordic Sugar nu skal indberette udleverede mængder – primært pga. fosforindholdet.
- Landmanden skal indregne fosforen i sit gødningsregnskab.
- Regler for opbevaring ude hos landmand er blevet sat i fokus.
- Kvaliteten svinger nogle gange noget i Nykøbing.
- Og et tilbagevendende punkt – nogle giver udtryk for, at kalkdepotet løber alt for hurtigt tør. Det er en udfordring, hvis dagen er sat af til afhentning af kalk, og depotet så er tømt kl. 9.

Vi kan kun opfordre Nordic Sugar til at kigge ind i at optimere på Carbokalken, således at dyrkeren/landmanden fortsat finder det naturligt at tænke Carbokalk, når der skal kalkes.

HP-PULP

Produktionen af HP-pulp i Nykøbing er på niveau med tidligere år, og tilsvarende er der produceret roepiller i samme omfang som de seneste år.

BETALINGER /TILLÆG

Betalingen for roerne består i dag af en basispris på baggrund af 16 % sukker.

Basisprisen afhænger af den valgte kontrakttype.

Herudover indgår følgende elementer i betalingen, som vi hver især opnår for roerne:

- Sukkerindhold +/- ud fra 16 %. Tallet for 2019 er ikke endeligt kendt, men i modsætning til 2018 bliver dette tal ikke ret stort, idet vi endte på en gennemsnitlig sukkerprocent på kun 16,8 %.
- Tillæg for tidlig levering 0,7 mio. kr
- Tillæg for sen levering 11,8 mio. kr.
- Tillæg/fradrag for renhed var i år på et gennemsnitligt niveau med 16,1 mio. kr
- Betaling for "tilbagekørsel" af urenheder. Prisen er individuel baseret i forhold til ens afstand til sukkerfabrikken
- Pulp: kontrakter med fast pris: her sker betaling for pulp med kr. 22,50 pr ton rene roer.
- Pulp: kontrakter med variabel pris: her er betalingen variabel og afhænger af salgsprisen på roepiller. 2019 er sidste år, hvor pulpbetalingen er variabel, idet den i nye kontrakter fra 2020 vil være fast på 22,50 kr, som den er i kontrakter med fast pris.
- I kontrakter med variabel pris indgår et resultatillæg, som et er variabelt element alt afhængig af Nordic Sugars regnskabsresultat. Det kender vi først senere.

I kontrakter indgået til 2019 er det således, at bliver resultatet under 175 mio. kr EBIT, bliver der tale om fradrag ned til et resultat på 0 kr. Kommer vi over 175 mio. kr EBIT bliver der et tillæg.

Vi får normalt først oplyst regnskabsresultatet for 2019-20 engang i maj/juni.

Nordzucker har dog tidligere meldt ud, at resultatet kan ende med et under-skud, og hvis Nordic Sugars regnskab også ender med et rødt tal, kan vi des-værre forvente et nyt stort fradrag i år på de variable kontrakter.

Hele denne del vedr. de variable kontrakter er dog også noget, vi har lavet om og forbedret med 2020-kontrakten.

I forhold til beregning af økonomien i roedyrkning vil jeg gerne henvise til vores reg-neark, som man frit kan hente på vores hjemmeside danske-sukkerroedyrkere.dk. Her kan man hver især indtaste sine egne tal på kontrakt, udbytte, leveringstidspunkt, af-stand til fabrik mv., hvorved man får en beregning på indtjeningen pr. ha, samt en oversigt over, hvornår pengene kommer til udbetaling.

Brug det – det er rimeligt simpelt og giver et godt overblik.

Jeg er overbevist om, at mange af jer bruger det allerede.

AFSLUTNING

Jeg er nået til min afslutning.

Jeg synes faktisk, at 2019 er lykkedes godt langt hen af vejen. Vi er alle blevet mere fortrolige med alle de nye ting, som fulgte med, da Nordic Sugar overtog transporten af størstedelen af roerne.

Der vil hele tiden være ting, der kan blive bedre – og det bliver det kun, hvis vi arbej-der med tingene i fællesskab.

Uanset hvor godt alt er planlagt, vil der for os dyrkere opstå situationer, som kræver en henvendelse til Agricenteret – andre gange kommer henvendelserne til bestyrel-sen og fabriksudvalget.

Tak til jer medlemmer for såvel positive som negative input igennem året – størst ak-tivitet mærker vi klart i kampagnen.

Vi lytter meget gerne til jeres henvendelser.

Også en stor tak til dig Bo Secher og dit team på Agricenteret for et godt og positivt samarbejde igennem året – jeres dør står altid åben for en snak og dialog om tin-gene, hvilket er rigtig positivt.

Tak til fabriksudvalget for godt samarbejde.

Michael Grunnet Rasmussen, som er fabriksudvalgets ansvarlige for tilsyn med prø-vevasken på fabrikken i Nakskov, vil nu give en præsentation af, hvad der sker på stedet.

5. Prøvevasken og fast topskive v/ Michael Grunnet Rasmussen

Igen i år har jeg haft fornøjelsen af at føre tilsyn med prøvevasken og har haft dialo-gen med medarbejderne på vejerboden i Nakskov

På vejerboden i Nakskov sidder Mette Andersen og Finn Sørensen. Dem skal der lyde en stor tak til for den gode kommunikation og mere og mere åbenhed.

Noget at det vi har haft specielt fokus på i år, er de billeder, som bliver taget som do-kumentation af prøverne. Dette har været en løbende proces, der er blevet videreud-viklet på gennem hele sæsonen. Der arbejdes stadig på at forbedre billederne, så det gerne skulle være helt klar til den nye sæson.



Prøvevasken

Topskiveprocenten i år har været 3,26 %.

I år er antallet af medarbejdere ved prøvebordet reduceret fra 3 til 2, og det har vist sig at fungere godt.

Nogle af de ting, som jeg er opmærksom på og vi snakker om, når jeg kommer ind og besøger dem, er

- Topskiverne som er skåret af
- Temperatur på vandet ikke overstige 25 grader °C
- Tryk der bliver vasket med er ca. 12 bar
- At de udtagede prøver ikke står for lang tid i kasserne, inden de kommer gennem prøvevasken, og sukkerprocenten bliver bestemt (fra Nykøbing 2 gange om dagen kl. 9 og kl. 15).
- Hvilke ændringer de ser på de mange tons roer, de har mellem hænderne i løbet af sæsonen.

Fast topskive.

Indtil afslutningen af denne sæson har arbejdsgangen i prøvevasken været således, at prøverne bliver vejjet, vasket, toppet af (hvis der er for meget top), vejjet igen, mosen bliver udtaget og sukkerprocenten bliver bestemt.

Med den faste topskive bliver den menneskelige faktor væsentlig mindre. Processen i prøvevasken er næsten den samme, men i stedet for at sætte roerne på et bånd, hvor topskiven bliver skåret af, skal der stå en person, som vurderer, om roerne er toppet ordentligt af i forhold til aftalen.

Fast topskive 3,0 %

I beregningen af den neutrale model indgår 3 elementer:

- Sukkerindholdet falder, når topskiven tages med i målingen – ulempe for dyrkerne
- Roemængden stiger, når topskiven vejes med – fordel for dyrkerne
- Renhedstillægget stiger, når topskiven vejes med – fordel for dyrkerne

Hvis 20 % af prøvens vægt består af roer med 3 eller flere bladstilke på over 1 cm, kommer der yderligere reduktion på 3,0 %.

Det er noget, vi i Danske Sukkerroedyrkere vil følge tæt sammen med Nordic Sugar fra begyndelsen af kampagnen, og Agricentret har lovet at lave noget billedmateriale, så vi ved, hvordan vi skal aftoppe roerne.

6. Foreningen og øvrige aktiviteter

Jeg vil nu komme nærmere ind på nogle emner omkring vores forening og nogle af de arbejdsopgaver, organisationer m.v., hvor vi er involveret.

Foreningen

Vi gennemførte for to år siden en ændring af vores vedtægter, hvor vi skar antallet af bestyrelsesmedlemmer ned til 10 personer, som fortsat er valgt som et miks af zonevalgte og fritvalgte. Da vi ændrede vedtægterne, rettede vi også til i forhold til antal medlemmer i forretningsudvalget m.v., hvor vi måske fik sat rammerne lidt for snævre – her vil vi gerne have lidt mere fleksibilitet. Selvom det således kun er to år siden, at vi ændrede vedtægterne, kan der derfor være behov for tilretninger – det gælder f.eks. også i forhold til medlemskab og ind- og udmeldelse i foreningen, hvor det nuværende tidsforløb ved kontrahering samt behandling af persondata giver behov for nogle opdateringer.

Vi har haft en første drøftelse af det i bestyrelsen, hvor vi konkluderede, at det ikke er en hasteopgave – vi har derfor skubbet den lidt og planlægger at se på det i løbet af efteråret. Når vi mødes til generalforsamling igen til næste år, er det således meget muligt, at vi har et forslag med til justering af vedtægterne.

Foreningens økonomi

Vi drøfter også løbende økonomien i vores forening. Det er vigtigt at se på, om arbejdsopgaverne og de udgifter, der følger med, står mål med udbyttet til gavn for medlemmerne.

Vi har i alt udgifter for ca. 3 mio. kr i foreningen, svarende til omkring 1,30 kr pr. ton roer – eller omkring 90 kr pr. ha.

Heraf betaler vi noget af udgiften via afkastet på vores formue, så vi står tilbage med en nettoudgift på ca. 1 kr pr. ton roer – i runde tal ca. 70 kr pr. ha, som skal dækkes via kontingentet.

De senere år har vi dog som bekendt kørt med halvt kontingent for herigennem at udbetale noget af formuen, således at vi kun har opkrævet 50 øre pr. ton roer – svarende til ca. 35 kr pr. ha.

Er 1 kr pr. ton roer, svarende til 70 kr pr. ha meget eller lidt?

Det er jo et spørgsmål om, hvad vi opnår af fordele og indtægter for jer medlemmer. Opnår vi mere, end vi giver ud, så giver det god mening at fortsætte med opgaverne. Gør vi ikke det, ja så skal vi selvfølgelig ikke køre videre med det. Og kan vi opnå det samme for en mindre indsats, så skal vi selvfølgelig også det.

Det er som nævnt noget, vi løbende vurderer på og drøfter i bestyrelsen.

Nogle opgaver kan være nemmere end andre at gøre op. Henter vi 1 kr pr. ton roer under prisforhandlingerne med Nordic Sugar, er det et ret simpelt regnestykke.

På andre område kan det værre resultatet af et langt sejt træk, eller som følge af værdifuld viden opnået gennem netværk og deltagelse i møder eller gennem medlemskab af andre organisationer – her kan det være vanskeligere at sætte tal på.

Og et resultat er måske ikke i form af en ekstra indtægt, det kan også være i form af at forhindre en ekstra udgift.

Så noget af arbejdet er lettere at synliggøre end andet. Vi forsøger her i beretningen at komme omkring en del af det, men vi kan naturligvis ikke dække alt – så spørg endelig ind under debatten – hvad vi laver og bruger foreningens penge på!

I bestyrelsen mener vi, at vi får udbytte for pengene – ellers ville vi jo ikke udføre opgaverne, men vi har det hele tiden under lup for eventuelle ændringer. Og uanset hvad, skal der jo også være opbakning til opgaverne og udgifterne fra jer medlemmer

– også den dag, hvor vi skal gå tilbage og opkræver fuldt kontingent igen på ca. 1 kr, fremfor det nuværende halve kontingent på 50 øre pr. ton roer.

Når vi taler om udgifter, skal vi i den forbindelse også huske – hvis vi sammenligner os med andre foreninger – at vi fortsat må forhandle kontraktvilkår og priser på vegne af alle dyrkere. Det er unikt for roerne og skyldes de særlige forhold, vi har, og strukturen i hele sektoren. Det giver meget arbejde og mange arbejdstimer for foreningen, men jeg mener bestemt, at det er indsatsen værd – jeg tror, at en del andre sektorer misunder os på det punkt.

Egen medlemsdatabase

Vi har nu for et par måneder siden etableret vores egen medlemsdatabase. Tidligere fik vi 4 gange om året tilsendt opdaterede oplysninger fra Nordic Sugar, men tilskyndet af de nye persondataregler, GDPR-regler, som kom forrige år, har vi nu oprettet vores egen database.

Det har også den store fordel, at vi nu endelig også har E-mails på jer alle, hvilket I har oplevet her ved indkaldelsen til generalforsamlingen.

Det er derfor vigtigt, at I husker at give besked til vores sekretariat, hvis der er ændringer i jeres adresse eller E-mail, så vi kan rette i vores system – det er ikke nok længere blot at give besked til Nordic Sugar.

I forhold til Nordic Sugar vil vi fremover kun få oplysninger om nye dyrkere – og selvfølgelig kun såfremt disse ved kontraheringen har givet tilsagn til Nordic Sugar om, at de må udlevere deres kontaktoplysninger til os.

Giver man som ny dyrker ikke dette tilsagn – eller henvender sig direkte her til foreningen, så har vi ingen kontaktoplysninger, og man er herved heller ikke medlem af Danske Sukkerroedyrkere.

Nordic Sugar vil tilsvarende også en gang om året give information til os om dem, der er stoppet som roedyrkere og derfor ikke længere er medlemmer.

Nordic Sugar vil også fortsat stå for at opkræve kontingentet til os, som i lighed med nu vil blive tilbageholdt i slutafregningen og overført til os som et samlet beløb.

Facebook-gruppe for medlemmer



The image shows a Facebook group page for 'Danske Sukkerroedyrkere'. At the top left is the Facebook logo. To its right is the word 'Facebook'. Below this, there is a description: 'Bruges til spørgsmål og debat mellem roedyrkere og bestyrelse' and 'Deling af informationer om roedyrkning m.m.'. A call to action reads: 'Anmod om medlemskab af gruppen "Danske Sukkerroedyrkere", hvor I vil blive bedt om at oplyse jeres dyrkernummer.' Below the text is a small screenshot of the group's profile picture, which shows a field of green sugar beets.

Tilbagebetaling af EU-produktionsafgift


Her i forbindelse med foreningen vil jeg også lige nævne, at vi nærmer os afslutningen på sidste runde af tilbagebetalingen af EU-produktionsafgiften for roerne, som blev leveret i årene 1999-2000. Jeg informerede også om det på generalforsamlingen sidste år, og for alle jer, der er aktive dyrkere og havde penge til gode, er sagen for længst afsluttet, og I fik udbetalt pengene tilbage i efteråret 2018. Der har dog

været rigtig mange udbetalingssager for tidligere dyrkere, som først er faldet på plads siden da, og der arbejdes fortsat med de allersidste i et forsøg på at få så stor en del af pengene udbetalt som muligt.

Landbrugsstyrelsen og Nordic Sugar har stået for det praktiske arbejde, hvor vi dog også fortsat er med inde over processen. Det er planen, at sagen og arbejdet hos myndighederne kører her frem til i sommer 2020, hvorefter man regner med at have udbetalt til alle dem, det er muligt at nå. Den sidste streg er derfor ikke trukket endnu i sagen, men forventningen er, at det lykkes at få udbetalt hele 42 ud af de 43 mio. kr, som de ca. 6.300 tidligere dyrkere fra dengang har til gode.

Det er helt utroligt, at vi har kunnet nå så langt, og en stor ros og tak til både Landbrugsstyrelsen og Nordic Sugar for det detektivarbejde og de mange arbejdstimer, der er lagt i det.

CIBE



Kontoret i Bruxelles:
4 ansatte; 1 generaldirektør,
1 souschef, 1 økonom og 1 sekretær


Medlemmer:
Alle roedyrkere i EU er
medlemmer + Schweiz og Tyrkiet

Roereal i EU: 1,6 mio. ha
Produktion: 18 mio. t sukker
Import: 1,63 mio. t sukker
Eksport: 3,24 mio. t sukker
Forbrug: 17,94 t sukker

Laver lobby-arbejde på alle
EU's institutioner

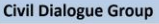
Pesticider Dyrkningsvilkår

<https://www.cibe-europe.eu>



Handelsaftaler
Mercosur
Sukker som katalysator

Udveksler oplysninger mellem
medlemslandene
Frøpriser, pulp og roepriser




Handelsaftaler:
Australien
Mercosur
Indien
Brexit

**Opdatering vedr.
isoglucose produktion**

**Økologiske roer og
sukkerproduktion**

Klimaforandringer

Bæredygtighed

Pesticider opdatering




EU's rapportering om sukkerpriser
EU's importpriser og mængder
EU's eksportpriser og mængder

EU's rapporterede roepriser
Lager af sukker i EU pr. måned

Isoglucoseproduktion i EU

Markedets gennemsigtighed

CIBF

Møde i CIBEs tekniske udvalg i Danmark

Fokus på dyrkning, frøteknik og levering
Kuledækning og prøvevask

Besøg på Bregentved Gods

Tak til vores sponsorer

MARIBO
The Danish Seed Group

HILLESHØG
The Danish Seed Group

SES/VANDERHAVE
sugar beet seed

strube
Die Saat. Seit 1877



Verdensorganisationen af Roe- og Rørdyrkere, WABCG

**Verdensorganisationen af Roe- og Rørdyrkere
WABCG**

Sukkerets betydning for vores helbred

Møder på skift mellem roe og rør lande

Udveksler information og dyrkning og vilkår i de enkelte lande

Fordeling af salgspris på sukker mellem landmand og sukkerproducent

32 medlemslande

Bæredygtighed i sukkerproduktion

Næsten alle EU lande er medlemmer

Sekretariat i Paris med 1 generalsekretær

<http://wabcg.org>



Sukkerroefgiftsfonden

Sukkerroefgiftsfonden


Medlemmer af bestyrelsen:

- Per Kusk
- Bodil Jørgensen
- Frederik Lüttichau
- Vagn Juszczyk
- Anita Halbye
- Jørn Dalby

Tilskud 2020:
NBR (FFS) 1.807.000 kr.
Aarhus Universitet 514.000 kr.

<https://sukkerroefgiftsfonden.dk>

Fra Promilleafgiftsfonden 1.074.000 kr.
Fra Produktionsafgifter 1.320.000 kr.



Nordic Beet Research, NBR v/ Michael Hansen



Nordic Beet Research NBR

Dansk Svensk samarbejde om forsøg med sukkerroedyrkning
stiftet af roedyrkere og industri i Danmark og Sverige

5-6 projektledere

Forsøgsudførelse

Danmark: FFS på Sofiehøj

Sverige: Husholdningsselskabet HS



<https://www.nordicbeet.eu/>



Nordic Beet Research NBR

Hvad laver NBR: Sortsforseg

Ukrudtsforseg kemisk/mekanisk

Jordbehandlingsforseg

Gødningsforseg

Bladsvampforseg og varsling

Insektforseg monitoring og varsling

Lagringsforseg bl.a. PhD projekt

Økologiske forseg

Kommende Ph.d. projekter om nytteinsekter og Aphanomyces

Internationalt samarbejde via IIRB og COBRI

Middelafrøvning for firmaer

Høringsvar ifb. med godkendelser



Nordic Beet Research NBR

NBR er fond der er ledet af en bestyrelse
på 10 personer

Fra Nordic Sugar: Bo Secher

Andreas Windt

Anders Rydén

Birger Olsson

Fra DKS

Michael Hansen

Morten Thorkilsen

Fra Betodlarna

Frederik Larsson, Formand

Ola Johansson

Uafhængige

Kirsten Klitgaard, SEGES

Lisa Germundsson, SLU



Hvad koster NBR?

NBR omsætter for ca. 19 mio. kr.

Industrien og roedyrkere bidrager med ca. 9,4 mio. kr.

Betalingsforseg udgør 8,4 mio. kr.

Resten er andre tilskud, ca. 1.2 mio. kr.

Bidraget fra de danske roedyrkere er 2,7 mio. kr., heraf udgør
tilskud fra Sukkerroefgiftsfonden årligt mellem 1,8 og 2,3 mio. kr.

Netto betaler dyrkerne mellem 400.000 kr og 900.000kr til NBR pr år.

Dvs. 18 - 40 øre pr. ton roer svarende til 14 - 32 kr pr. ha.

Spørgsmål: Hvad får dyrkeren ud af NBR's resultater?



Plantefagligt Forum v/ Helge Danneskiold-Samsøe



Plantefagligt Forum

Der er 22 deltagere, hvoraf DKS har 1.

Deltageren er generelt bestyrelsesmedlem i Landbo- eller dyrkerforening.

4 - 6 møder om året på SEGES.

Nye ideer til projekter.

Afgør med pointgivning hvilke projekter der får penge fra promilleafgiftsfondene.

Plantefagligt Forum

Har sidste år selv været med til at prioritere projekter som:

Planlægning af dræning og afvanding.

Planteværn: Værdi af vejrdata på bedriftsniveau.



Idegenerering i gruppen:

Klima tilpasning, hvad gør vi når der kommer oversvømmelse eller tørke for alvor?

Debat om blandsæd og forskellige sorters tolerance.

Nævnte egen erfaring fra 2011 med Comanche og Julietta.



Seneste møde i Plantefagligt Forum

Vælg forskellige sorter i forhold til klimaekstremer.

Manglende testning i dag i sortsforsøgene.

Så evt. et nyt projekt omkring dette.



7. Ny Brancheaftale og kontrakt for 2020 – samt fremtidige arbejdsopgaver

Sidste forår forhandlede vi den nye Brancheaftale og kontrakten for 2020 på plads. Den endelige Brancheaftale med alle ændringer og opdateringer blev underskrevet af Danske Sukkerroedrykere og Nordic Sugar den 25. juni 2019, og samme dag åbnede Nordic Sugar for kontrakttegningen til 2020.

Som jeg tidligere har været inde på, var kunsten at optimere så godt som muligt og finde løsninger inden for rammerne af et budget hos Nordic Sugar, der er præget af røde regnskabstal.

Brancheaftale uden udløbsdato

Som noget nyt er Brancheaftalen nu uden udløbsdato.

Den løber til parterne aftaler en ændring, eller den opsiges af en af parterne. Ændringen er bl.a. en konsekvens af, at langt det meste vedr. sukkerproduktionen i EU nu er fuldt liberaliseret, hvor Brancheaftalen tidligere var bundet op på samme løbetid, som EU's landbrugsordning og markedsordning for sukker.

Det er vigtigt at bide mærke i, at vi fortsat har selve Brancheaftalen med mange af de grundlæggende bestemmelser og en del af tillæggene, og det er den aktuelle Brancheaftale, som er gældende på tværs af alle kontrakter, medmindre andet er skrevet. Og så har vi også fortsat selve Leveringskontrakten, hvor prisen og andre væsentlige forhold indgår.

Vi har forsøgt at gøre det mere overskueligt, da vi ændrede sidste år, og vi slipper ikke uden om opdelingen, da det er EU-bestemt.

Ændring på køb af roefrø

Vi ændrede systemet for køb af roefrø, så vi som dyrkere kan købe fra andre udbydere end Nordic Sugar, herunder direkte fra frøproducenterne. Der skal dog fortsat vælges frø fra sortlisten, som er godkendt af vores fælles Sortskommission.

Det var noget af en ændring, hvor Nordic Sugar ellers gennem alle årene har insistet på at sælge frøet for at have 100 % kontrol og sporbarhed på det udleverede frø. Men vi gennemførte ændringen for at få liberaliseret markedet og øget konkurrencen på frøprisen, og resultatet har også været en lavere frøpris.

Vi har som dyrkere taget det nye system til os, og Nordic Sugar har i år kun stået for 1/3 af frøsalget. Resten er flyttet ud til direkte salg fra frøleverandørerne. Her håber jeg naturligvis, at alle frøleverandører kommer på banen til næste år med direkte salg, så vi får udbredt den frie handel og konkurrence yderligere.

Det er selvfølgelig blevet knapt så overskueligt, nu hvor vi kan købe frøet flere steder og til forskellige priser, men det er vi vandt til at håndtere på alle andre områder, så det bliver uden tvivl også snart hverdag her på roefrøet for alle parter.

Når vi når frem på foråret, og det sidste frø er udleveret og sået, vil vi sammen med Nordic Sugar og frøfirmaerne og med inddragelse af nogle dyrkere evaluere på det nye system for at se, om der er noget, der kan forbedres, men det grundlæggende nye frie salg vil der ikke blive ændret på.

Fast topskive

Der introduceres fra næste kampagne en fast topskive på 3,0 % af mængden af rene roer. Heri indgår, at såfremt andelen af ikke korrekt aftoppede roer udgør mere end 20 % af prøvevægten, reduceres renheden af prøven med yderligere 3,0 %.

Michael Rasmussen har allerede informeret om det, så jeg vil ikke sige yderligere, udover at vi er rigtig glade for, at det endelig lykkedes at få en aftale på plads om en fast topskive. Det har allerede været gældende i flere andre lande omkring os i flere

år, og det er vores håb, at det kan være med til at optimere på vores roedyrkning og få mere roemateriale med ind på fabrikken, i stedet for at det bliver liggende ude i marken. Og så undgår vi samtidig arbejdet med aftopningen af roerne i prøvevasken.

Ændring i tillægget for tidlig og sen levering

Tillægget for tidlig levering af roer i september blev øget med 25 %.

Samtidig ændrede vi datoen for start af tillæg for sen levering til den 23. december, hvor det tidligere begyndte ved den 19. december.

Ændringen af tillægget for tidlig levering har i flere år været under kritik for at være for lavt – især i år med god tilvækst i roerne om efteråret. Vi fik derfor hævet tillægget for levering i september med 25 %.

Pengene fandt vi ved at udskyde starten af sentillægget med 4 dage til den 23. december, hvilket vi mener kan forsvares med, at alle roer nu ligger dækket under Top-tex. Får vi en lang kampagne, så er sentidstillægget dog uændret i forhold til tidligere, hvis vi leverer den 17. januar eller senere, hvor vi for alvor kan begynde at opleve tab ved lang lagring.

Samme planlægningssikkerhed for alle eksisterende dyrkere, uanset afstand til fabrik

Vi fik endelig også en aftale på plads, som giver samme planlægningssikkerhed og sikkerhed for sin kontraktmængde til alle eksisterende dyrkere, uanset afstand til fabrikken. Det har vi kæmpet hårdt for, og for nogle år siden var vi bl.a. omkring konkurrencemyndighederne for at få dem til at se på sagen. Det glæder os derfor meget, at Nordic Sugar var med på at få løst dette punkt. Alle dyrkere står nu lige, uanset hvor de bor, og kan planlægge og investere i roedyrkingen med stor sikkerhed for at kunne opnå minimum en uændret kontraktmængde ved nye kontrahering.

2018 tørken og 5-års gns.

Vi fik også en ordning på plads, så dyrkere, der høstede et meget lavt udbytte efter tørken i 2018, kunne få tilpasset deres arealkrav her til 2020, så de ikke kom i klemme.

Fast procedure til håndtering af sager

Vi fik også aftalt en fast procedure til håndtering af sager med manglende overholdelse af regler vedr. afhentning af roer, renhed og sukkerindhold. Noget vi kan se har virket fint allerede her fra sidste kampagne.

Lille stigning i roeprisen på de 3-årige kontrakter

Vi fik hævet roeprisen i de 3-årige kontrakter her til 2020 i forhold til 2019 med henholdsvis 0,50 Euro pr. ton roer på kontrakten med fast pris og 0,75 Euro på kontrakten med variabel pris. Det er ikke voldsomme beløb men dog ca. 4 og 6 kr pr. ton roer.

Forbedringer på de variable kontrakter

De variable kontrakter fungerede ikke, som de skal og er ikke tilstrækkelig gennemskuelige. Vi ændrede derfor, så prisen i de variable kontrakter fremover angives ved et Nordic Sugar regnskabsresultat på EBIT=0, så der alene kan opnås et tillæg til prisen. Samtidig er tillægget gjort fast, så det ikke afhænger af årets roemængde. Hertil kommer, at prisen på roepulp låses fast svarende til prisen på pulp i kontrakter med fast pris på 22,50 kr pr. ton roer.

Disse ændringer fjerner den store usikkerhed, der har været ved de variable kontrakter tidligere, hvor vi efter 2018-kampagnen oplevede nogle fradrag, der var større end forventet. Og desværre kan vi komme til at se noget lignende på fradragene her for 2019 – uden at vi dog kender nogle tal endnu.

Vi er således på vej i den rigtige retning med forbedringer på de variable kontrakter, men de er ikke gode nok endnu. Jeg kan derfor allerede her tage fat på de kommende arbejdsopgaver og nævne, at de variable kontrakter er et af de punkter, vi skal se på i forhold til kontrakten til 2021.

De variable kontrakter giver os en mulighed for at få en andel i overskuddet, når Nordic Sugar begynder at tjene penge igen, men de har ganske enkelt ikke virket godt nok. Vi fik som nævnt sidste gang fjernet noget af usikkerheden ved de variable kontrakter – ved at angive dem ved en minimumspris og gøre pulpbetalingen fast, men selvom det er sket, er der for lidt gulerod i de variable kontrakter, til at vi vil vælge dem. Man tager en risiko ved at vælge en variabel kontrakt – det er derfor også nødvendigt, at der er en tilstrækkelig stor mulighed for gevinst i dem. Hvis de variable kontrakter skal have en fremtid, skal de vinde over de faste kontrakter set over årene – ellers er der ingen grund til at vælge dem!

Logistikpræmien

Den sidste ting, jeg vil nævne fra vores forhandlinger sidste år om Brancheaftalen og kontrakten for 2020, er logistikpræmien. Her indførte vi en logistikpræmie til roer, der leveres fra marker indenfor 34 km afstand til nærmeste fabrik. I en afstand fra 0 til 15 km udgør præmien 10 kr pr. ton roer, og fra 16 til 34 km aftrappes præmien lineært, så den er 0 fra 35 km og ud.

Og hvorfor indførte vi en sådan præmie, der jo åbenlyst er til fordel for de dyrkere, der bor tæt på fabrikken?

Forklaringen skyldes to ting:

- Vi skulle have løst den store udfordring med at få flere roer til fabrikkerne. Som jeg tidligere var inde på, er det kontraherede areal her til 2019 for lille til at fabrikkerne kan køre på fuld kapacitet. Det er ikke holdbart for nogen, og specielt ikke i en tid, hvor sukkerprisen er rekordlav, og sukkervirksomhederne kører med underskud, herunder også vores eget Nordzucker. Hvis vi ikke fik løst problemet og skaffet tilstrækkelig roer, vil det ramme os alle sammen – og her måske først og fremmest de dyrkere, der bor langt væk fra fabrikkerne. At få fyldt fabrikkerne havde derfor – og har fortsat – meget høj prioritet!
- Nordic Sugar havde ikke penge til at kunne give en generel forhøjelse af roepriisen til alle – det måtte vi erkende. Den eneste måde, de kunne finde penge på til at få flere roer, var, hvis roerne kunne skaffes tæt på fabrikkerne, da det ville give en besparelse på transporten. Og da vi kunne se, at der var tabt roearealer tæt på fabrikkerne i forhold til 2017 og 2018, så vidste vi, at der her lå en mulighed.

Vi kunne derfor vælge at sige ja-tak til posen med penge, som kun kunne bruges til at få flere roer tæt på fabrikkerne – eller vi kunne afvise logistikpræmien og dermed også afvise de ekstra penge. Samtidig ville vi ikke have fået løst det store problem med at få fyldt fabrikkerne med roer.

Det er ingen hemmelighed, at vi havde mange og lange drøftelser i bestyrelsen om indførsel af en logistikpræmie, da vi helst havde set en tilstrækkelig prisstigning bredt

ud på roeprisen. Ud fra de forhold, jeg lige har nævnt, besluttede vi at sige ja til en logistikpræmie.

Herefter skulle vi have udformet den, så den også kom til at virke efter hensigten. Her konkluderede vi både i bestyrelsen og under forhandlingerne med Nordic Sugar, at beløbet skulle op på 10 kr for at have en virkning. Vi konkluderede også, at vi holdt et fast beløb ud til 15 km, i stedet for at begynde en aftrapning fra 0 km, hvor der alligevel ikke er nogen roer. Og ud fra beløbet i puljen kunne det så række ud til de 35 km.

Hvis vi satte startbeløbet lavere – f.eks. ved 6 kr, så kunne det have rakt længere ud end de 35 km, men vi risikerede så, at det ikke ville få en virkning. Herved ville vi blot have påført en højere omkostning uden at have fået flere roer og fyldt fabrikkerne – det var skrækscenariet.

Vi valgte derfor at sætte startbeløbet på de 10 kr, og vi kan nu se, at ordningen heldigvis har virket. Vi har fået øget arealet til 32.000 ha her til 2020 – dvs. omkring 400.000 tons hvidtsukker, og det er bl.a. sket ved, at vi har fået mange arealer tilbage tæt på fabrikkerne. Ordningen har således været en succes.

Vi er naturligvis meget glade for, at den har virket, men det betyder ikke, at alt er godt. Vi var i bestyrelsen udmærket klar over, at når man giver en logistikpræmie på 10 kr til nogle, og kun lader ordningen række ud til 35 km, så er der andre, der ikke får noget – det er derfor ikke alle, der ikke tilfredse med ordningen.

Vi har fået en henvendelse fra en stor gruppe af dyrkere på mellemafstanden lige uden for grænsen på de 35 km, som peger på, at de kan forstå princippet i logistikpræmien, men den bør strække sig længere ud end til de 35 km, da transporten på mellemafstanden også er forholdsvis billigere. De peger på, at ordningen bør aftrappes helt ud til 80 km, som i forvejen er Nordic Sugars grænse for gratis afhentning af roerne.

Vi har været i en god dialog med gruppen, og her vil jeg gerne indskyde, at det er rigtig positivt, at vi på den måde får indspark fra jer dyrkere. Vi har drøftet det i bestyrelsen, hvor vi har konkluderet og svaret gruppen, at vi vil fastholde de 10 kr i ordningen op til de 15 km – da vi vil være sikre på, at den har en virkning – men at vi i de kommende forhandlinger med Nordic Sugar også vil arbejde for, at logistikpræmien udstrækkes helt ud til de 80 km, hvor beløbet så er aftrappet til 0 kr.

Det hænger sammen med – som jeg nævnte tidligere – at vi ikke er i mål med roemængden, selvom vi har fået et større areal her til 2020 – vi skal gerne op og producere op mod 450.000 tons hvidtsukker, som vi gjorde tidligere for at fylde fabrikkerne helt. Vi skal derfor have kontraheret yderligere roer.

Da vi stadig er i en situation, hvor ekstra penge skal modsvares af besparelser hos Nordic Sugar på transporten, vil det kunne ske billigst muligt på de mellemlange afstande.

Selvfølgelig er det fortsat billigst at hente roerne på de helt korte afstande, men her er arealerne ved at være fyldt op med roer.

At vi nu vil arbejde for at forlænge logistikpræmien ud til de 80 km betyder ikke, at det så er vejen frem – at vi fremover skal lægge yderligere penge i logistikpræmien. Hvis vi kan opnå en ordning med 10 kr pr. ton roer op til 15 km og derefter en aftrapning ud til 80 km, så er det det - *der vil ikke komme flere penge i den ordning fremadrettet*. Fremtidige nye penge vil skulle komme alle roedyrkere ligeligt til gode, primært via en højere roepris.

8. Kommende arbejdsopgaver

Kontrakt og roepris for 2021

Kommende arbejdsopgaver – det punkt har jeg allerede taget hul på med omtalen af de variable kontrakter og logistikpræmien, som er på forhandlingsbordet til møderne med Nordic Sugar om kontrakten for 2021.

Vi har haft det første møde her i slutningen af februar, og vi har allerede sat de næste par mødedatoer i kalenderen her senere i marts. Vi har som nævnt haft det første møde, men vi ønskede ikke at gå videre inden vores generalforsamling i dag, da det er vigtigt at få jeres input med – så endnu en opfordring til at gribe mikrofonen under debatten!

Nordic Sugar lægger ikke skjul på, at de gerne vil have forhandlingerne afsluttet så tidligt som muligt, så vi kan tegne kontrakt til 2021 allerede i maj måned. Og vi har ikke været afvisende overfor at få tingene på plads hurtigere, så vi ikke skal kontrahere midt i sommerferien.

Vi har også andre emner på bordet udover de nævnte med variable kontrakter og logistikpræmien - det er bl.a. sukkerskalaen, kontrahering på areal, renhedsskala og løbene kontrakter. Og som Troels Frandsen har været inde på, taler vi også om modellen for dækning med Toptex og de udfordringer, der ligger der. Roeprisen er selvfølgelig også på bordet.

Ny landbrugsordning i EU og top-up på roer

Arbejdet er også i gang med den nye landbrugsordning i EU, som snart skal på plads. Her arbejder Landbrug & Fødevarer med en plan om at fjerne betalingsrettighederne, hvilket i givet fald kræver en løsning i forhold den ekstra betaling, vi fik på betalingsrettighederne til roerne efter sukkerreformen i 2009 – "top-up" på vores betalingsrettigheder.

Her har vi fra Danske Sukkerroedyrkere meldt klart ind, at vi ønsker at bevare vores top-up til roerne i det omfang, betalingerne fortsat ligger hos aktive roedyrkere.

Samme melding kommer fra kartoffelbranchen og kvæg, der tilsvarende har top-up. Landbrug & Fødevarer har på den baggrund også besluttet, at der fortsat skal være disse sektorbestemte betalinger, men nu arbejdes der så med, hvordan det kan lade sig gøre i praksis – hvis det kan lade sig gøre!

Det er således en vigtig opgave for os her i den kommende tid, hvor vi vil stå meget fast på vores krav.

Udover de nævnte arbejdsopgaver dukker der med sikkerhed mere op gennem året. Der bliver uden tvivl rigeligt at tage fat på her fra foreningen.

9. Afslutning

Vi har i dag, med de indlæg der har været, prøvet at informere om, hvad vi har arbejdet med i årets løb i bestyrelsen. Der er også kommet information om, hvad der sker på sukkermarkedet både på EU-plan og på verdensmarkedet. Lige nu er der som sagt startet forhandlinger med Nordic Sugar om vilkårene for kontrahering til 2021. Vi er kommet med nogle ideer til forbedringer og ting, der gerne skulle gøre det nemmere at være roedyrker fremadrettet. Det er ikke sikkert, at vi i bestyrelsen har alle de gode idéer til det fremtidige arbejde, så derfor igen en opfordring til at deltage i

debatten og give input til bestyrelsen. Vi lytter altid til jer medlemmer – det er vores pligt.

Kontraheringen til i år gik godt. Nordic Sugar fik, hvad de ønskede af kontraktmængde, og vi også i år lykkes med at få fyldt fabrikkerne, da det vil være til alles gavn.

Tak for samarbejdet til Nordic Sugar, Agricentret og fabrikkerne og tak til bestyrelsen for åbent mod- og medspil. Tak til øvrige samarbejdspartnere og pressen og til sidst en stor tak til sekretær Klaus Sørensen.